

Öppna en Strands Depå!

Sedan starten 2002 har vi med god lönsamhet varit vår bransch snabbast växande företag.

För 2009 siktar vi på att nå ett omsättningstempo på 50 MSEK. Vår tydliga målsättning är att inom 3 år nå en omsättning på 100 MSEK med god lönsamhet.

Vårt koncept för Depåerna har överträffat våra förväntningar, vilket gör att vi nu söker fler nya samarbetspartners som vill starta Strands Depå.

En Strands Depå skall lagerhålla våra A-artiklar, kunna leverera hela vårt övriga sortiment ut till sin kund inom 48 timmar samt på ett fördelaktigt vis återspegla vårt företagsnamn mot marknaden.

Vi erbjuder ett kompetent enkelt koncept med för branschen mycket god lönsamhet. Med stöd av vår väl utvecklade marknadsföring såväl lokalt för den enskilda Depån samt nationellt, är detta ett mycket givande åtagande.

Engagemanget som Strands Depå bör vara betydande, vi söker företag med erfarenhet från liknande arbete eller stor lokal branschkännedom.

Det ekonomiska åtagandet är minimalt, men det första lagerupplägget skall vara meningsfullt, varför det är av största vikt att ekonomin är i balans samt att vid förekommen anledning kunna lämna bankgaranti eller därvid liktydlig säkerhet.

Vi arbetar med produkter avsedda för våra kunder, verksamma inom främst åkerinäringen, men även industri, lantbruk och privatkunder.

Sortimentet är av betydande bredd: Handverktyg, arbetskläder, elmaskiner, luftmaskiner, förbrukningsmaterial, fordonsbelysning, multimedia, reservdelar samt kringutrustning för tunga fordon, som t.ex. bord, gardiner, kaffebyggare, frontbågar o.s.v.

En betydande del av våra produkter är egna varumärken såsom FIKKA för arbetskläder, samt SFK för fordonsbelysning.

Vi har ett stort antal betydande agenturer, såsom LEDON diodlampor, TYRI arbetsbelysning, IZY frontbågar o.s.v.

Vi är dessutom auktoriserade av företag såsom HALDEX där vi säljer bl.a. deras program för fordonsbroms för tunga fordon.

Produktutbudet samt marknadsföringen är under ständig utveckling. Vi ger ut en 24 sidig reklambroschyr ca: var 5 vecka, upplagan per nummer pendlar mellan 245 000 till 350 000ex.

Reklambroschyren distribueras till företag i de branscher vi är verksamma, samt till vårt kundregister.

Webbshopen besöks varje månad av ca: 150 000 unika besökare.

Annonsering sker i all väsentlig media för vår bransch. Vi ställer ut på mässor i de branscher vi verkar. Kundtillströmningen har under de senaste 6 månaderna varit betydande, ca: 3000 st. nya handlande kunder. Totalt ca: 7500 st. aktiva kunder i dagsläget

Vi etablerar nu kontinuerligt ca: 2 Strands Depåer i månaden i Sverige. Återförsäljare finns i Norge samt Danmark och Finland.

Vår postorderverksamhet är den snabbast växande delen tillsammans med Depåerna.

Tveka inte att ta kontakt med oss för att få all information ni önskar.

Gabriel Andersson

Säljchef

STRANDS AB

Tel Direkt: 0320-450 454 Mail: gabriel@strands.se